



BUSINESS FOR LAWYERS · IL CONDOTTIERO LEGALE · STRUMENTI OPERATIVI DEL CAPITOLO 1

Worksheet: l'autopsia di leadership

Il gap tra le migliaia di ore investite nel diventare bravo tecnicamente e quelle investite nell'imparare a guidare.

Worksheet tratto dal Companion del Condottiero (Sezione II — Il Quaderno del Condottiero), reso disponibile come file autonomo sulla pagina risorse.

Data di compilazione: _____

Sezione A — La tua storia come "tecnico"

A1. Dove hai imparato a fare bene il tuo lavoro tecnico? (Università, praticantato, primi anni, mentori specifici): _____

A2. Quanto tempo, in totale, hai dedicato a diventare bravo tecnicamente? (anni, ore): _____

Sezione B — La tua storia come "leader"

B1. Dove hai imparato a guidare persone? (Sii preciso: se la risposta è "in nessun luogo formale", scrivilo): _____

B2. Quanto tempo strutturato hai dedicato a formarti come leader (libri, corsi, mentoring, coaching)? _____

Sezione C — Il confronto onesto

C1. Quanto è enorme il gap tra il tempo investito nelle competenze tecniche e quello investito nelle competenze di leadership? _____

C2. Riconosci che questo è il problema reale? Non sei un leader limitato perché sei "fatto male": lo sei perché non hai mai investito sistematicamente nel diventarlo. Cosa cambia, ammetterlo? _____

Sezione D — Le 4 illusioni del Titolare bravissimo

Per ciascuna: la riconosco in me? (Sì / No / In parte) — e un episodio recente.

1. Illusione 1 — "Se sono bravo io, lo studio va bene":
2. Illusione 2 — "Se li pago bene, dovrebbero essere fedeli":
3. Illusione 3 — "Se ho ragione, dovrebbero capire":
4. Illusione 4 — "Ho costruito tutto io, quindi devo decidere tutto":

Totale illusioni riconosciute: ____ / 4



Sezione E — L'impegno

Da questo mese, il tempo settimanale che dedico a formarmi come leader (minimo 2 ore):

La prima azione concreta (un capitolo di questo libro applicato, un 1-to-1 fatto meglio, una lettura):

Cosa misurare a 90 giorni

Ore di formazione leadership effettivamente fatte:

Un comportamento di guida che è cambiato (episodio concreto):

Firma: _____

Il Condottiero Legale — Materiali operativi del libro · © Business For Lawyers · businessforlawyers.it/libro-condottiero-legale-risorse